

PROGRAMA

MDRT
REUNIÓN ANUAL
2016
JUNIO 12-15
VANCOUVER

Reunión Anual
MDRT 2016

Vancouver, Columbia Británica, Canadá
Junio 12-15, 2016



Spanish



ESTIMADOS MIEMBROS E INVITADOS DE MDRT



¡Bienvenidos a la Reunión Anual de The Million Dollar Round Table 2016, y a la hermosa ciudad de Vancouver! Sin menospreciar tu nivel de éxito, siempre encontrarás áreas de oportunidad para mejorar, y la Reunión Anual es el lugar para colaborar con los mejores en la profesión para inspirar el crecimiento en tu negocio. Escucharas historias increíbles de nuestros ponentes de Sesiones Plenarias; aprenderás ideas

innovadoras de algunas de las mentes más brillantes del mundo, y compartirás las mejores prácticas con tus colegas.

Tenemos planeada una reunión emocionante, con magníficos ponentes y sesiones. En este ejemplar del programa encontrarán la agenda de cada día, un mapa que les ayudará a localizar las áreas clave por todo el Centro de Convenciones, e información detallada sobre ponencias y ponentes. También hay una pestaña para la Zona ConneXion, con una agenda diaria, índice de ponentes e información de los expositores.

Además de las Sesiones Plenarias, habrá muchas oportunidades de aprendizaje, incluyendo Sesiones de Enfoque, MDRT Habla (MDRT Speaks), Presentaciones Angulares, e Intercambio de Ideas. Hay mucho de dónde escoger, por lo que les exhorto a que asistan las sesiones "Conoce tu Reunión" que tendrán lugar el domingo 12 de junio, en la Zona ConneXion, donde se dará a conocer más sobre la nueva programación y todo aquello que se puede aprovechar en estos próximos días.

Me dará mucho gusto verlos en la Ceremonia Inaugural, el domingo 12 de junio, de 5 a 6:30 PM, para celebrar la rica tradición de MDRT y para arrancar la Reunión Anual MDRT 2016. La Ceremonia Inaugural incluirá la Ceremonia de Banderas de MDRT, el Momento de Reflexión, y una animación espectacular—que ciertamente, serán toda una experiencia inolvidable.

A nombre del Comité Ejecutivo, gracias por asistir a la Reunión Anual MDRT este año. ¡Que disfruten una estancia maravillosa en Vancouver!

¡Mucho éxito!

Brian D. Heckert, CLU, ChFC
Presidente 2016
Million Dollar Round Table

COMITÉ EJECUTIVO DE MDRT



Brian D. Heckert, CLU, ChFC, de Nashville, Illinois, es el Presidente del Comité Ejecutivo de MDRT. Ha sido miembro de MDRT 28 años, siete veces calificado en Court of the Table y nueve en Top of the Table. Es Caballero Excalibur en la Legión de Honor de la Fundación MDRT y miembro de su Sociedad Inner Circle. Su voluntariado en MDRT incluye ser ponente en Reuniones Anuales de MDRT y en el evento MDRT Experience y Conferencia Global, así como su servicio en diversos comités y grupo especiales de trabajo en MDRT. Sirvió en el Consejo de la Fundación MDRT durante tres años, y fue Vicepresidente Divisional en tres ocasiones. Heckert es fundador y miembro administrador de Financial Solutions Midwest, LLC, una firma de planeación financiera cuya operación se enfoca en el diseño creativo de planes para el retiro y distribución de ingresos.



Caroline A. Banks, FPFS, de la Zona Poniente de Londres, es la Presidenta Inmediata Anterior de MDRT y miembro por 27 años, y 22 años calificada en Top of the Table. Es Directora de Caroline Banks & Associates, una de las primeras firmas en el R.U. en ser reconocida con la prestigiosa designación de empresas Constituidas para Planeación Financiera. Banks, además, participa activamente en el movimiento Nuevo Modelo de Asesor en el Reino Unido, y su firma fue condecorada con una inclusión en los 100 Mejores Asesores de Citywire, que reconoce los logros más destacados en la comunidad de asesoría financiera del Reino Unido. Banks es una activa voluntaria en la Fundación MDRT, con el estatus de Caballero Diamante, y fue condecorada con el Premio Calidad de Vida por su trabajo de apoyo a la Asociación PSP, en su lucha contra la Parálisis Supra-nuclear Progresiva (PSP).



Mark J. Hanna, CLU, ChFC, de Concord, California, es Primer Vice Presidente de MDRT. Ha sido miembro de MDRT 28 años, 3 veces calificado en Court of the Table y 17 en Top of the Table, habiendo sido Director de Top of the Table, en 2007. Además, es Caballero Excalibur de la Real Orden de la Fundación MDRT y miembro de su Sociedad Inner Circle. Hanna es Presidente de Hanna Global Solutions, una firma consultora de beneficios y administración de empleados, que ofrece soluciones globales para la administración de recursos humanos, y es Director de Hanna Insurance and Financial Solutions, empresa especializada en planes de compensación ejecutiva y planeación de herencias y legados. Su servicio a la Mesa Redonda es extenso, habiendo colaborado en diversos comités y grupos especiales de trabajo. Ha servido en diversos consejos locales, estatales y nacionales, habiendo sido Presidente de la Sección Golden Gate, y Sección East Gate de la Sociedad de Profesionales de Servicios Financieros, Presidente de la Asociación Nacional de Asesores Financieros y de Seguros (NAIFA) - San Francisco, y miembro del Consejo Directivo Nacional de la Sociedad de Profesionales en Servicios Financieros.



James Douglas Pittman, CLU, CFP, de Portland, Oregon, es Segundo Vicepresidente del Comité Ejecutivo MDRT. Ha sido miembro de MDRT 42 años, 16 veces calificado en Court of the Table y cuatro en Top of the Table. Es además Caballero Diamante de la Fundación MDRT y ha servido en su Consejo Directivo Pittman es fundador y presidente de Insurance Consulting Services, Inc. una Firma Afiliada de M Benefit Solutions. En 2009, NAIFA-Oregon (Asociación Nacional de Asesores de Seguros y Finanzas - Sección Oregon) lo honró con el prestigioso Premio Bud Horn. Es expresidente Consejo de Planeación Patrimonial de Portland y de la Sección Portland de CLU y ChFC.



Ross Vanderwolf, CFP, de Fortitude Valley, Queensland, Australia, es Secretario del Comité Ejecutivo MDRT. Ha sido miembro de MDRT por 29 años, nueve veces calificado en Court of the Table, y seis en Top of the Table, y es Caballero Diamante de la Fundación MDRT. Vanderwolf, veterano con 34 años en la industria, es Director de Gestión de Rothgard Financial Partners, una firma de planeación financiera de servicios integrales. Vanderwolf, fue miembro del Comité de Finanzas y miembro del Consejo Directivo de la Fundación MDRT. Ha sido nominado tres veces como el Asesor del Año de la Asociación de Asesores Financieros. Asimismo, fue condecorado como el Asesor del Año 2002 y 2007 del Estado, por la Red de Asesoría Financiera de AXA, y Asesor Nacional del Año, en 2007.

KEY AND MAPS

General Event Icons

- No Translation
- Ticketed Event
- Admission restricted to badges

Pago por Evento: Se requiere boleto de admisión. La admisión está restringida, siendo sólo para aquellos asistentes con gafete, que hayan comprado con anticipación un boleto de admisión.

CC:W Convention Centre: West
CC:E Convention Centre: East

Focus Session Icons

Location-Specific Topics

- Global
- U.S.

Translation Language

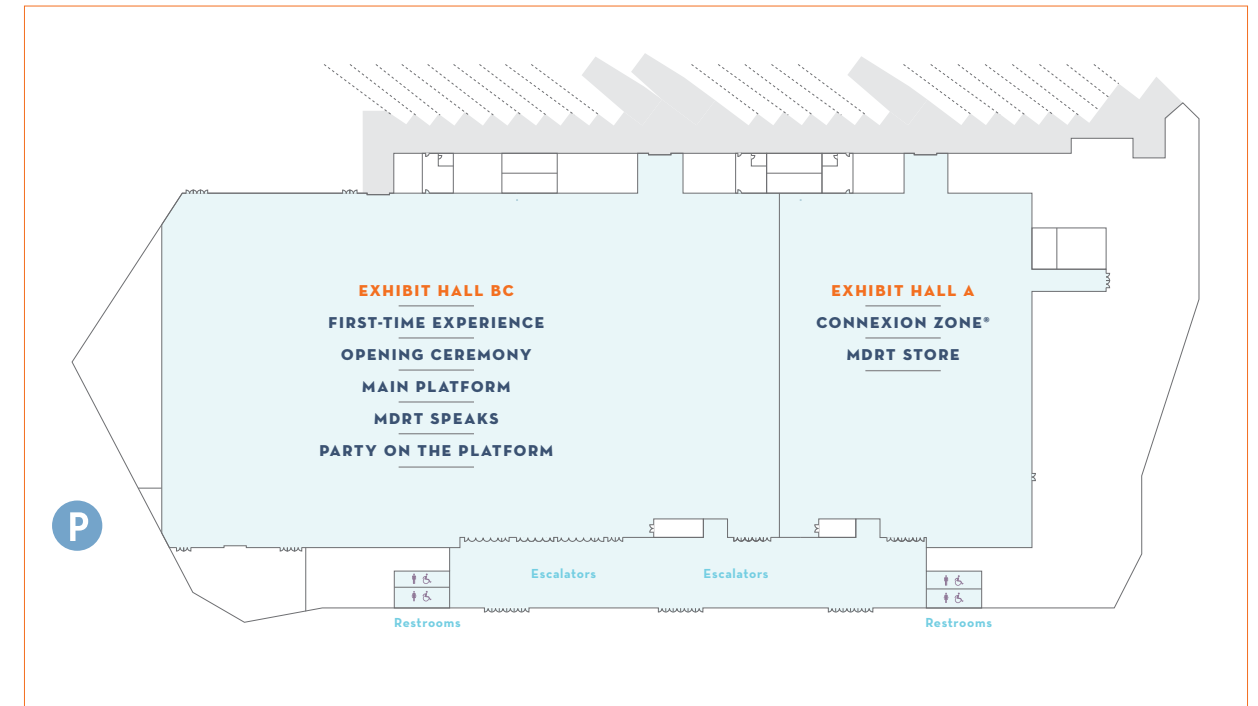
- Cantonés
- Hindi
- Japonés
- Coreano
- Mandarín
- Español

Content Tracks

- Estrategias con los Clientes
- Mercadotecnia
- Gestión de Negocios
- Protección
- Top of the Table
- Retirement/Wealth Planning Strategies
- Persona Íntegra

VANCOUVER CONVENTION CENTRE-WEST

West Exhibition Level

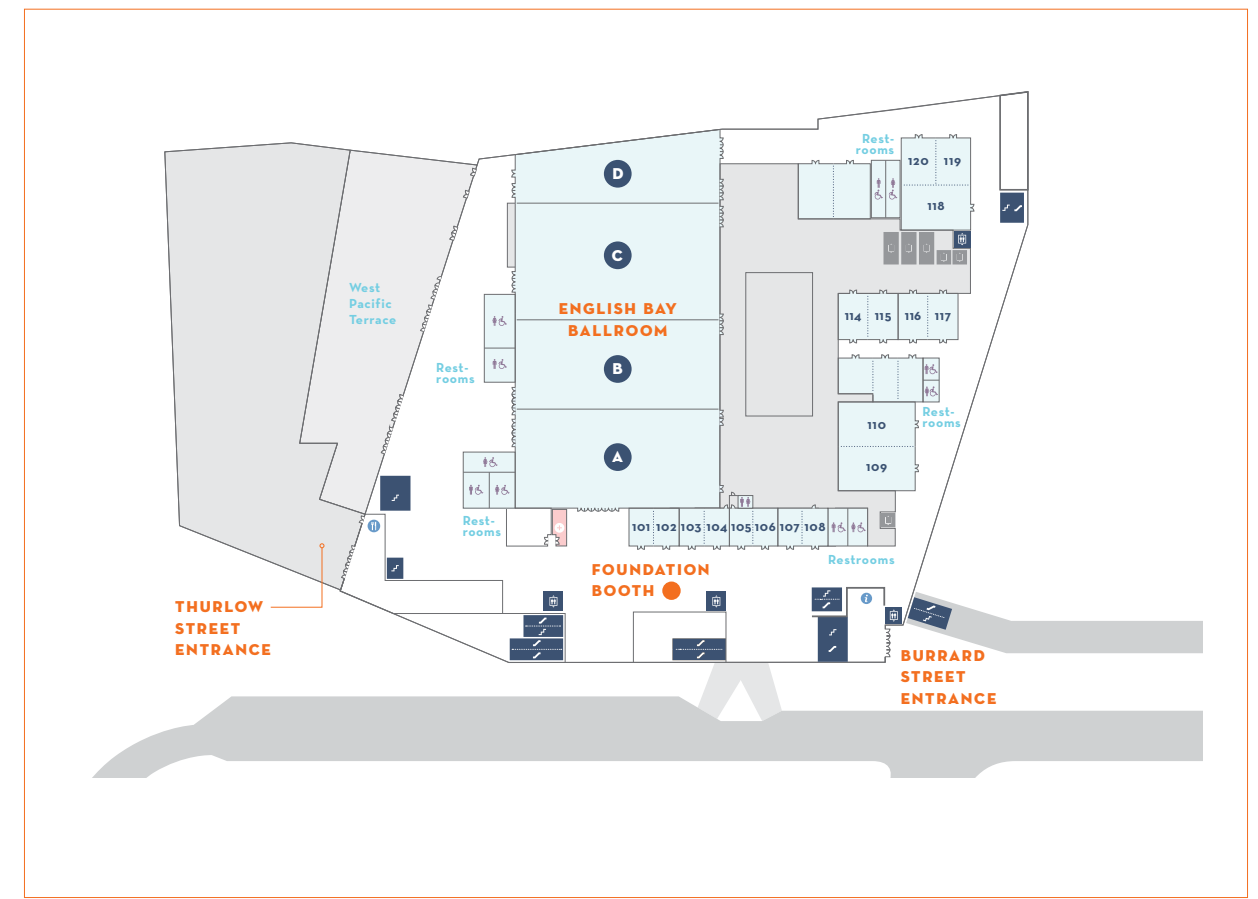


VANCOUVER AREA MAP

- | | |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> 1 The Fairmont Waterfront (Co-headquarter hotel) 2 Pan Pacific Vancouver (Co-headquarter hotel) 3 The Fairmont Hotel Vancouver 4 Four Seasons Hotel Vancouver | <ul style="list-style-type: none"> 5 Hyatt Regency Vancouver 6 Pinnacle Hotel Vancouver Harbourfront 7 Rosewood Hotel Georgia 8 The Sutton Place Hotel 9 Vancouver Marriott Downtown |
|--|--|

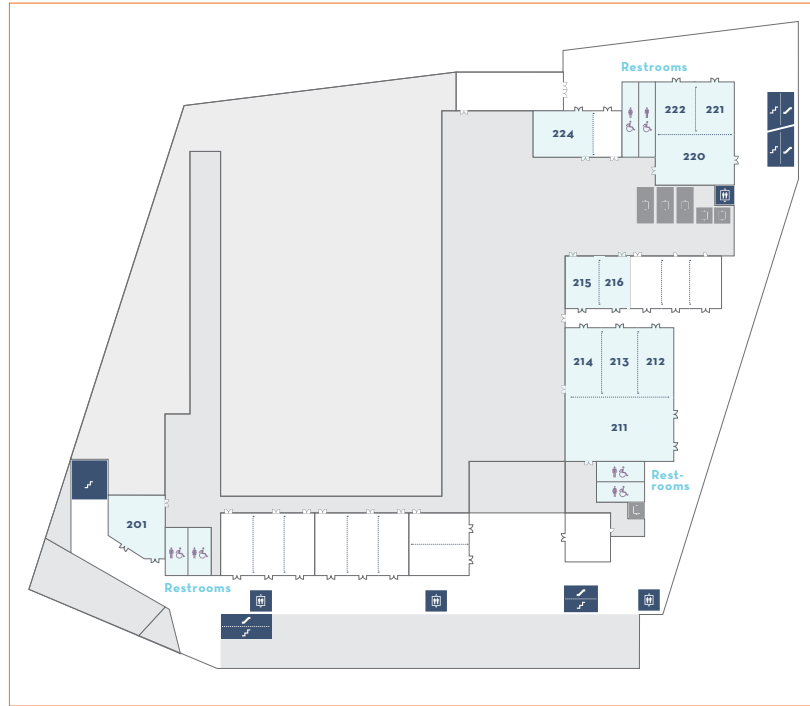


West Level 1



VANCOUVER CONVENTION CENTRE-WEST

West Level 2



West Level 3



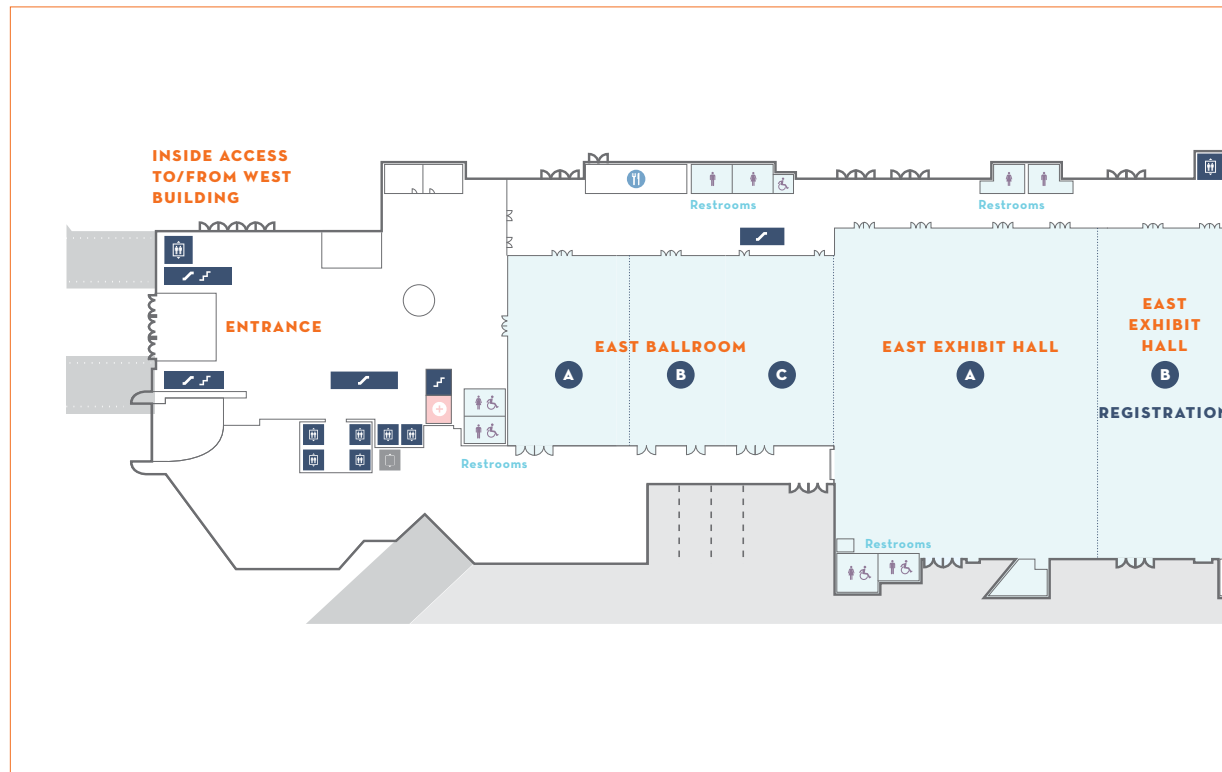
VANCOUVER CONVENTION CENTRE-EAST

Meeting Level



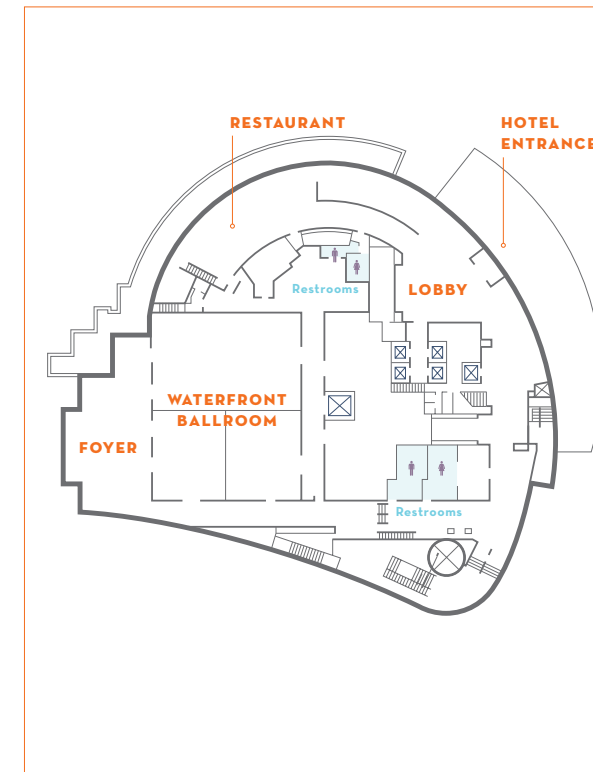
VANCOUVER CONVENTION CENTRE-EAST

Convention Level

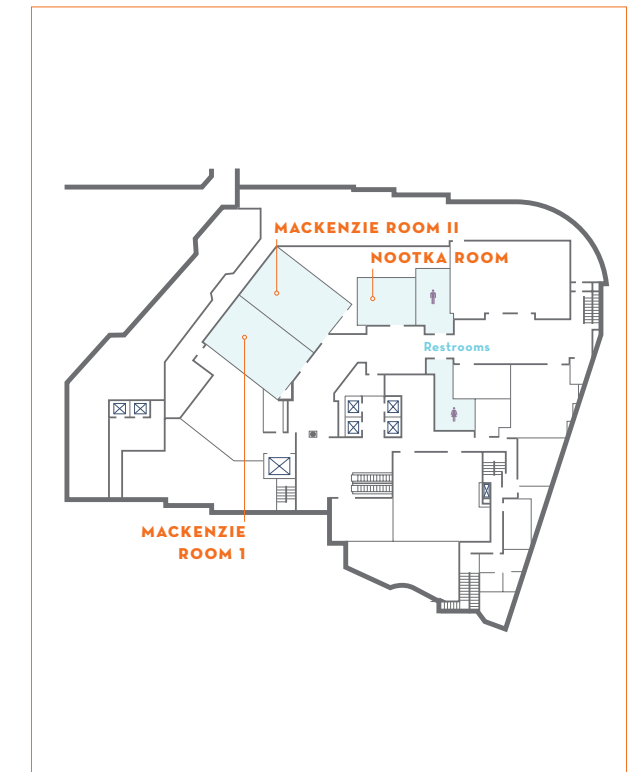


THE FAIRMONT WATERFRONT

Lobby Level

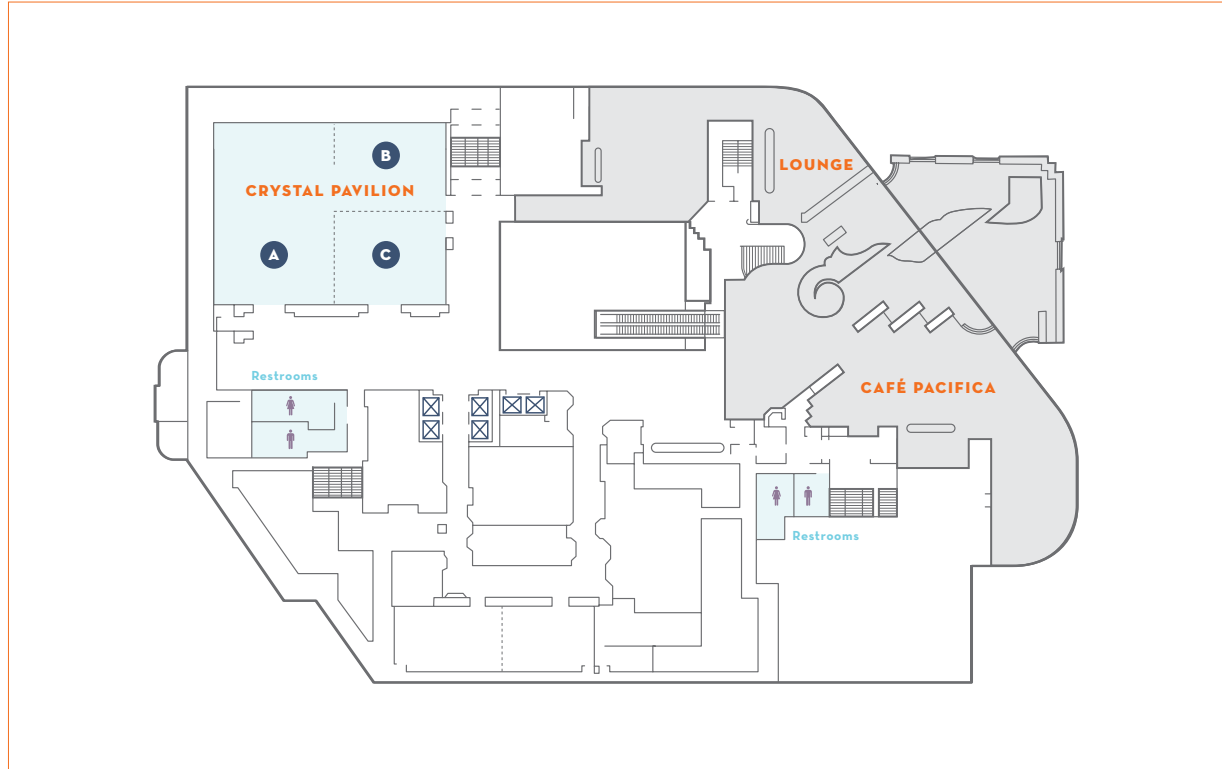


Concourse Level



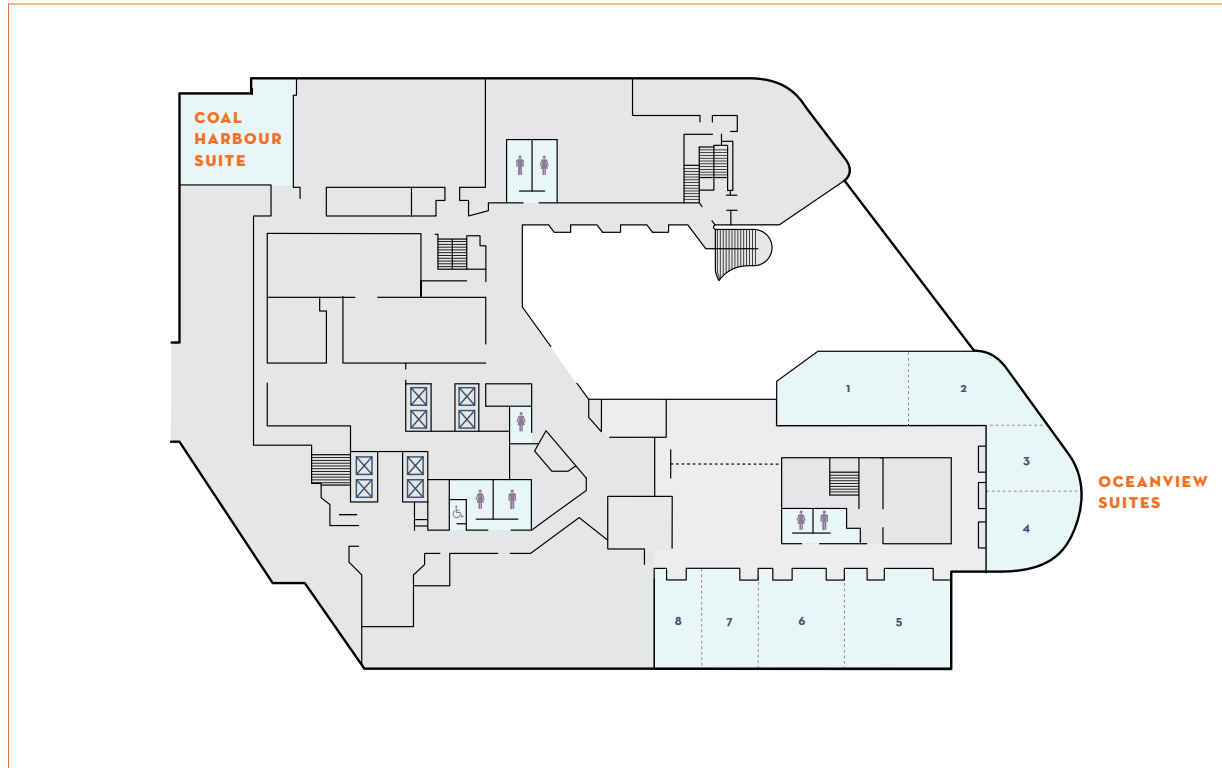
PAN PACIFIC VANCOUVER

Lobby Level



PAN PACIFIC VANCOUVER

Restaurant and Gallery Level



AGENDA DE UN VISTAZO

SÁBADO, 11 DE JUNIO, 2016

11 a.m. - 4 p.m.	Módulo de la Fundación MDRT
11 a.m. - 5 p.m.	Tienda MDRT Store
11 a.m. - 6 p.m.	Registro
4:30 - 5:30 p.m.	Orientación para los Voluntarios PGA y Talleres Simultáneos


DOMINGO, 12 DE JUNIO, 2016

7 a.m. - 7 p.m.	Registro
10 a.m. - 4 p.m.	Zona ConneXion®
10 a.m. - 4 p.m.	Tienda MDRT Store
10 a.m. - 4 p.m.	Módulo de la Fundación MDRT
1 - 3:30 p.m.	Programa y Recepción Court of the Table y Top of the Table (Sólo para miembros de 2016 Court of the Table y Top of the Table)
4 - 4:30 p.m.	Primera Experiencia (Sólo para quienes asisten a la Reunión Anual por primera vez)
5 - 6:30 p.m.	Ceremonia Inaugural (NUEVO)
6:30 - 7:30 p.m.	Módulo de la Fundación MDRT


LUNES, 13 DE JUNIO, 2016

7 a.m. - 4 p.m.	Registro
8 - 11:45 a.m.	Sesión Plenaria
11:30 a.m. - 5:30 p.m.	Zona ConneXion®
11:30 a.m. - 5:30 p.m.	Tienda MDRT Store
11:30 a.m. - 5:30 p.m.	Módulo de la Fundación MDRT
12 - 1:30 p.m.	Sesión Especial (previo pago por evento) * 
2 - 4:30 p.m.	MDRT Speaks (MDRT Habla)
5 - 6 p.m.	Club Cuarto de Siglo (solo por invitación)
5:30 - 6:30 p.m.	Coctel Top of the Table (solo por invitación)

MARTES, 14 DE JUNIO, 2016

6:30 - 8 a.m.	Sesión Especial (previo pago por evento) * 
7 a.m. - 4 p.m.	Registro
8:30 - 9:30 a.m.	Intercambio de Ideas & Sesiones de Enfoque
9:30 a.m. - 5 p.m.	Zona ConneXion®
9:30 a.m. - 5 p.m.	Tienda MDRT Store
9:30 a.m. - 5:30 p.m.	Módulo de la Fundación MDRT
10 - 11/11:30 a.m.	Sesiones de Enfoque
12 - 1:30 p.m.	Sesión Especial (previo pago por evento) * 
2 - 3 p.m.	Sesiones de Enfoque
3:30 - 4:30/5 p.m.	Sesiones de Enfoque
5 - 6 p.m.	Club Cuarto de Siglo (solo por invitación)
5:30 - 6:30 p.m.	Coctel Top of the Table (solo por invitación)

MIÉRCOLES, 15 JUNIO, 2016

7 a.m. - 2 p.m.	Registro
7 a.m. - 6 p.m.	Devolución de equipo auditivo de interpretación
8:30 - 9:30 a.m.	Presentaciones Cornerstone
9:30 - 10:30 a.m.	Club Cuarto de Siglo (solo por invitación)
9:30 a.m. - 5:30 p.m.	Tienda MDRT Store
9:30 a.m. - 5:30 p.m.	Módulo de la Fundación MDRT
10 - 11 a.m.	Foro Abierto de Court of the Table (Nuevo)* (Boleto de Admisión - Exclusivo para miembros de Court of the Table 2016) 
10 - 11 a.m.	Sesiones Eco & Sesiones de Enfoque
11:30 a.m. - 12:30 p.m.	Sesiones de Enfoque
2 - 5 p.m.	Sesión Plenaria
8 - 10 p.m.	Fiesta en el Estrado

*No habrá Interpretación Simultánea disponible en los eventos de pago por evento. ().



Es necesario portar el gafete personal de la reunión para poder entrar toda sesión y evento, incluyendo las Sesiones Plenarias, de Enfoque, Zona ConneXion, Ceremonia Inaugural, Fiesta en el Estrado, y todos los eventos de boleto de admisión.

La información en este libro está correcta al momento de su impresión. En caso que sean necesarias modificaciones al programa u horarios en general, se harán las correcciones y se agregarán al paquete de registro que se distribuirá en la sede.

SÁBADO, JUNIO 11

11 a.m. - 4 p.m.

MÓDULO DE LA FUNDACIÓN MDRT

CC:W / Lobby English Bay Ballroom

11 a.m. - 5 p.m.

TIENDA MDRT STORE

CC:W / Sala de Exhibición A

11 a.m. - 6 p.m.

REGISTRO

CC:E / Sala de Exhibición B

4:30 - 5:30 p.m.

SESIÓN DE ORIENTACIÓN A VOLUNTARIOS PARA ARREGLOS GENERALES DEL PROGRAMA (PGA) Y TALLERES

CC:W / English Bay Ballroom A

Todos los voluntarios PGA deben planear asistir a esta útil sesión. El Presidente, Brian D. Heckert, CLU, ChFC, y el Vicepresidente Divisional de PGA, Todd D. Hruby, LUTCF, tendrán un mensaje para todos los voluntarios, seguido de sesiones de taller con sus grupos de trabajo específicos. Durante la sesión de tu grupo, recibirás instrucciones específicas de tu Director y Director Adjunto, y luego, llenarás el formulario que se utilizan para tus funciones y evaluación.


 Cantonés
  Japanese
  Coreano
  Mandarín
  Español

6 - 7:30 p.m.

COCTEL DE RECEPCIÓN EXCALIBUR

(Miembros de la Sociedad Excalibur y Benefactores de la Sociedad Inner Circle 2016 de la Fundación MDRT. Sólo con invitación).

El Vancouver Club

DOMINGO, JUNIO 12

7 a.m. - 7 p.m.

REGISTRO

CC:E / Sala de Exhibición B

10 a.m. - 4 p.m.

TIENDA MDRT STORE

CC:W / Sala de Exhibición A

10 a.m. - 4 p.m. & 6:30 - 7:30 p.m.

MÓDULO DE LA FUNDACIÓN MDRT

CC:W / Lobby English Bay Ballroom

10 a.m. - 4 p.m.

ZONA CONNEXION®

CC:W / Sala de Exhibición A

Ponente	Ubicación	Día	Fecha de Sesión	Hora de Sesión	Título de Sesión
Claudio Miguel Mejia	Speaker Zone 3	Sunday	6/12/16	10:55 am - 11:15 am	La regla del 20/80 para un retiro financieramente feliz
Dorin Roxana Israelian	Speaker Zone 2	Sunday	6/12/16	1:10-1:25PM	Sirviendo a clientes durante tiempos de crisis
Pablo Ponce Martinez	Big Idea Theater	Sunday	6/12/16	2:00 pm - 2:25 pm	Conozca su reunion
Julio Enrique Pastor	Speaker Zone 3	Sunday	6/12/16	2:30pm - 2:45pm	Habitos Que Hacen Los Asesores
Lorenzo Gallardo	Technology Zone	Sunday	6/12/16	3:10pm - 3:25pm	La Tecnologia
Alvaro Aldrete Morfin, CLU, FSS	Speaker Zone 2	Sunday	6/12/16	3:30pm - 4:00pm	Vender Sin Vender

1 - 3:30 p.m.

PROGRAMA Y RECEPCIÓN DE COURT OF THE TABLE Y TOP OF THE TABLE

Este evento es exclusivo para miembros de Court of the Table y Top of the Table 2016.



1 - 2:30 p.m.

PROGRAMA - EL VENDEDOR PROFESIONAL EXPERTO EN DISTRACCIÓN

Curt Steinhorst / CC:W / English Bay Ballroom A

El comprador de hoy es menos accesible que nunca, y es aún más difícil de conservar. Su atención es lo que gobierna su toma de decisiones y es atención cada vez está más dispersa. ¿Cómo es que se ha reconfigurado el cerebro de tus clientes, y cómo afecta eso técnicas de ventas? Como experto en comunicación estratégica en la era de la distracción, Steinhorst ofrece estrategias para apalancar el estado de distracción del cliente de una manera más efectiva y a manejar mejor las crecientes demandas de tu atención.

2:30 - 3:30 p.m.

COCTEL

CC:W / English Bay Ballroom C

4 - 4:30 p.m. (Las puertas abre a las 3:15 p.m.)

LA PRIMERA EXPERIENCIA

(solo para miembros que asisten por primera vez)

CC:W / Sala de Exhibición BC

Para muchos miembros de MDRT, su primera Reunión Anual es un recuerdo muy preciado. Se invita a miembros que asisten por primera vez a la Reunión Anual MDRT a esta celebración previa a la Ceremonia de Inauguración que es exclusiva para ellos. La Experiencia inicia con la cálida bienvenida que ofrecen los miembros del Comité Ejecutivo de MDRT a quienes asisten por primera vez. Compartirán algunos de sus recuerdos más preciados sobre la Reunión Anual, y aconsejarán a los primerizos cómo crear experiencias inolvidables de los próximos tres días. Para asegurar que los miembros noveles cuenten con muchos momentos maravillosos que recordar, disfrutarán de asientos adelante y al centro durante la Ceremonia de Inauguración.

  Cantonés  Japanese  Coreano  Mandarín  Español

5 - 6:30 p.m. (Las puertas abre a las 4:30 p.m.)

CEREMONIA DE INAUGURACIÓN - LOS COLORES DEL MUNDO

CC:W / Sala de Exhibición BC / Salón de escucha: English Bay Ballroom A

Disfruta del entusiasmo, jolgorio y diversión de la primera Ceremonia de Inauguración de MDRT. Al estilo de las ceremonias de inauguración olímpicas, este espectáculo presentará un elenco de más de 200 cantando y bailando, además del Desfile de Banderas de MDRT que representan a cada nación que tenga un miembro de MDRT. Habrá sorpresas para deleitar al niño que todos llevamos dentro. Un evento que no te querrás perder, el colorido festival global de la membresía de MDRT arrancará al momento en que se abran puertas de la Reunión Plenaria y continuará hasta ver a la concurrencia salir bailando del salón al final del evento.

  Cantonés  Japanese  Coreano  Mandarín  Español



LUNES, JUNIO 13

7 a.m. - 4 p.m.

REGISTRO

CC:E / Sala de Exhibición B

8 - 11:45 a.m. (Puertas abiertas: 7:15 a.m. / El espectáculo inicia: 7:30 a.m.)

SESIÓN PLENARIA

CC:W / Sala de Exhibición BC / Salón de escucha: Centro de Convenciones West: English Bay Ballroom A

Presiden:	Brian D. Heckert, CLU, ChFC y Caroline A. Banks, FPFS
Poderosas Historias Personales: La Clave del Liderazgo	Bo Eason
La Venta en un Mercado Global	Krish Dhanam
La Narrativa de la Economía Global, 2016	Marci Rossell
Querido Mundo	Robert Fogarty
Receso	
Me Deshice del Pincel	Red Hong Yi
Agrégle Otro Cero	Brian D. Heckert, CLU, ChFC
Promesas y Esperanzas	James V. Durkin, CFP, CLU
Naves de Misericordia	Don Stephens
Toma el Control	Frank Miles

11:30 a.m. - 5:30 p.m.

TIENDA MDRT STORE

CC:W / Sala de Exhibición A

11:30 a.m. - 5:30 p.m.

MÓDULO DE LA FUNDACIÓN MDRT

CC:W / English Bay Ballroom Lobby

11:30 a.m. - 5:30 p.m.

ZONA CONNEXION®

CC:W / Sala de Exhibición A

Ponente	Ubicación	Día	Fecha de Sesión	Hora de Sesión	Título de Sesión
Lorenzo Gallardo	Speaker Zone 3	Monday	6/13/16	11:50am - 12:20pm	Coaching de Negocios (S)

12 - 1:30 p.m.

SESIÓN ESPECIAL: PROSPERANDO EN LA ECONOMÍA EXPRESIÓN

Ron Tite / Fairmont Waterfront / Sala Waterfront

El servicio de comida está incluido y se servirá al mediodía, terminando puntualmente a las 12:30 p.m.

No habrá traducción simultánea 

2 - 4:30 p.m. (Puertas abiertas: 1:30 p.m.)

MDRT SPEAKS (MDRT HABLA)

CC:W / Exhibit Hall BC / Salón de escucha: CC:W / English Bay Ballroom A

Presiden	Mark J. Hanna, CLU, ChFC y James D. Pittman CLU, CFP
Reglas de Compromiso	Mark J. Hanna, CLU, ChFC
El Poder de las Palabras	Bhupinder S. Anand, ACII, Dip PFS
Naipes de la Vida	Astuti Widyawati
Siete Minutos	Brian H. Ashe, CLU
Descanso Cerebral	
La travesía del retiro	Philip E. Harriman, CLU, ChFC
Pensamiento Descansado	D. Scott Brennan
El Ambiente Antes que Economía	Philip E. Harriman, CLU, ChFC
Integración de Tecnología y Tendencias	Ali A. Hashemian, MBA, CFP
El Asesor Social	Ana Sofia Rodriguez, MBA
Descanso Cerebral	
Las 12 P para Calificar en Top of the Table	Bruce W. Etherington, CLU, CH.F.C.
Descanso Cerebral	
Los Cinco Pilares de las Experiencias de Primera para los Clientes	Kooi Fong (Christine) Wong
¿Cuánto Vale tu Tiempo Profesional?	Marcus T. Henderson, Sr., LUTCF
El Futuro de tu Negocio	Angus Donald McQueen, Dip CII, Dip PFS
Tiradero de Dinero	E. Dennis Zahrbock, CLU, CFP
Desarrolla una Firma con Base en Lista de Espera	Tracey Karen Diana Devonport
Descanso Cerebral	
Continúa en la página siguiente	

2 - 4:30 p.m.

MDRT SPEAKS (MDRT HABLA)

Un Plan de Juego para Calificar en MDRT Año Tras Año	Marc A. Silverman, CFP, ChFC
Tres Grandes Ideas de las Tierras del Sur	Guy Munro Mankey
Tres Secretos para Llegar a Top of the Table	Karl Hartey
Toda una Vida de Esfuerzo	Russell Collins, Dip LI
Los Pequeños Detalles Hacen la Diferencia	Marc A. Silverman, CFP, ChFC
Mi Globo Estuvo A Punto de Estallar. ¿Y el Tuyo?	David Braithwaite, Dip PFS

5 - 6 p.m.

CLUB CUARTO DE SIGLO

Sólo para miembros del Quarter Century Club
Pabellón de Cristal / Pan Pacific

5:30 - 6:30 p.m.

COCTEL TOP OF THE TABLE

Sólo para miembros de Top of the Table
Pan Pacific / Oceanview Suite 1-4



MARTES, JUNIO 14

6:30 - 8 a.m.

SESIÓN ESPECIAL: LA HABILIDAD DE LA AUTO-CONFIANZA 🗣️📱🚫

Dr. Ivan Joseph / Fairmont Waterfront / Sala Waterfront C

Se incluye servicio de desayuno que se servirá a las 6:30 a.m., concluyendo puntualmente a las 7:00 a.m.

No habrá traducción simultánea 🚫

7 a.m. - 4 p.m.

REGISTRO

CC:E / Sala de Exhibición B

SESIONES DE ENFOQUE E INTERCAMBIO DE IDEAS: 8:30 - 9:30 A.M.

INTERCAMBIO DE IDEAS

En esta interactiva sesión, se invita a los concurrentes a compartir ideas que les han ayudado a aumentar su productividad y a mejorar en lo profesional y en lo personal.

🌐 General

Español

Facilitada por:

Herman Colin

Salón de la Sesión:

CC:E - Salón 1/2/3

LLEGA A LA CIMA PROSPECTANDO

Marc A. Silverman, CLU, ChFC / CC:W / English Bay Ballroom C

Marc Silverman, miembro de MDRT durante 32 años, seis veces calificado en Court of the Table y 22 en Top of the Table, nos platicará cómo un asesor puede llegar al nivel Top of the Table. En esta sesión obtendrás muchas ideas comprobadas de prospección y cómo implementarlas al regresar a casa, sin que te cueste una fortuna. También aprenderás cómo hacer que otros prospecten por ti, en vez de hacerlo todo tú solo. Después de esta sesión, tus nuevas ideas de prospección te permitirán pasar de 10-3-1 a 10-10-10!

🌐 Estrategias con los Clientes 🇨🇳 Cantonés 🇪🇸 Español

9:30 a.m. - 5 p.m.

TIENDA MDRT STORE

CC:W / Sala de Exhibición A

9:30 a.m. - 5 p.m.

ZONA CONNEXION®

CC:W / Sala de Exhibición A

Ponente	Ubicación	Día	Fecha de Sesión	Hora de Sesión	Título de Sesión
Jorge Martínez Moyar	Great Conversations	Tuesday	6/14/16	11:15am-11:35am	Formula De Ventas
Luiz Arturo Juarez Morales	Speaker Zone 1	Tuesday	6/14/16	2:40pm - 2:55pm	Accediendo a nichos de mercado VIP
Carlos Gutiérrez Mendoza	Speaker Zone 3	Tuesday	6/14/16	3:20 pm - 3:35 pm	Porque tu Cartera de Clientes Puede ser tu Mina de Oro
Dayra Irene Chávez	Big Idea Theater	Tuesday	6/14/16	3:50pm - 4:35pm	Panel de Discusión
Moisés Martínez Hernandez	Big Idea Theater	Tuesday	6/14/16	3:50pm - 4:35pm	Panel de Discusión
Laura Pérez Leon	Big Idea Theater	Tuesday	6/14/16	3:50pm - 4:35pm	Panel de Discusión
Augusto Quijano Farjat	Big Idea Theater	Tuesday	6/14/16	3:50pm - 4:35pm	Panel de Discusión

9:30 a.m. - 5:30 p.m.

MÓDULO DE LA FUNDACIÓN MDRT

CC:W / Lobby English Bay Ballroom

SESIONES DE ENFOQUE: 10 - 11:30 A.M.

DESARROLLE SU NEGOCIO COSECHANDO LO QUE SIEMBRA

Justin J. Deges, FICF, LUTCF / CC:W / English Bay Ballroom C

Criado en medio de cultivos de trigo al noroeste de Kansas, Justin Deges relaciona las similitudes prolíficas de los sembradíos con la industria de servicios financieros. Su exitoso concepto de venta "Plantando Semillas" ha sido utilizado para cosechar ganancias por millones de dólares y aquellas personas de quienes ha sido mentor, tanto en la ciudad como en comunidades rurales, confirman que su método funciona. En esta entretenida sesión, Deges revela apasionadamente estrategias respecto a cómo cultivar relaciones bien cimentadas en las cuales son los clientes quienes llaman al asesor. Esta sesión te llenará de ideas para hacer crecer tu negocio y consolidar la relación con quienes ya confiaron en ti como asesor profesional..

🌐 Estrategias con los Clientes 🇨🇳 Mandarín 🇪🇸 Español

CONVIERTE LOS PROBLEMAS EN POSIBILIDADES - SUPERANDO LA ADVERSIDAD EN LA VIDA PERSONAL Y LABORAL

Apelles Poh, MFP, CFP / CC:W / English Bay Ballroom A

Alguien dijo una vez que la vida no es miel sobre hojuelas - si lo fuera, entonces estaríamos muertos. De hecho, la vida trae consigo altas y bajas, alegría y adversidad. Nuestro Coeficiente de Adversidad, es decir, la capacidad que tenemos para hacer frente a los retos y recuperarnos de los contratiempos, es, a menudo, uno de los principales factores que contribuyen a nuestro éxito, tanto en la vida personal como laboral. En esta sesión con Apelles Poh, miembro de la MDRT durante 22 años, aprenderás acerca de terapia conductual cognitiva mediante Siete Preguntas de Poder, que te enseñarán una forma práctica de manejar las situaciones para convertir los problemas que enfrentas en tu vida personal y laboral en posibilidades. Recuerda, cuando cambies tu perspectiva, ¡cambiarás su vida!

🌐 Persona Íntegra 🇨🇳 Coreano 🇪🇸 Español

12 - 1:30 p.m.

SESIÓN ESPECIAL: MIRANDO MÁS ALLÁ DE LOS LÍMITES: ¡ES CÓMO LO YES!

Caroline Casey / Fairmont Waterfront / Sala Waterfront

El servicio de comida está incluido y se servirá al mediodía, terminando puntualmente a las 12:30 p.m.

No habrá traducción simultánea

SESIONES DE ENFOQUE: 2 - 3 P.M.

PROTEGE EL GUION MÁS QUE EL PUNTO.

Corey Lee Anderson / CC:W / English Bay Ballroom A

¿Eres del tipo de asesor que se da por vencido cuando un cliente ya cuenta con cierta protección? El mercado está vivo y coleando para que los clientes protejan sus ingresos, independientemente de la cobertura que ya tengan. Corey Anderson, cuatro años miembro de MDRT, comparte lo fácil que es complementar la cobertura actual para que cuenten con una protección total. El plan no importa hasta que importa--y entonces ya es lo único que importa.

Protección Hindi Español

CREACIÓN DE REFERIDOS Y PRESENTACIONES EN PERSONA, SIN TENER QUE PEDIRLO

Bill Cates, CSP, CPAE / CC:E / Sala de Exhibición A

¿Será posible desarrollar un negocio creciente, basado en referidos, sin tener que pedirlos? ¡Claro que sí! Bill Cates te enseñará cómo. Aunque Cates considera que siempre debes estar dispuesto a pedir que te presenten prospectos—sin presionar o rogar—ha ayudado a miles de asesores financieros profesionales a engrandecer su negocio por viva voz, referidos y presentaciones en persona, sin jamás tener que pedirlo.

Descubrirás:

- Quién te dará referidos sin tener que pedirlo.
- Por qué la satisfacción del cliente no basta para estimular el flujo de referidos.
- Tres estrategias para convertirte rápidamente en un “súperreferible” para prospectos y clientes nuevos.
- Cinco maneras de lograr que te presenten ahí mismo, al instante—sin tener que pedirlo.

Mercadotecnia Cantonés Mandarín Español

SESIONES DE ENFOQUE: 3:30 - 5 P.M.

PLANEACIÓN PARA EL RETIRO DE CUARTA GENERACIÓN

Guy E. Baker, MSFS, CLU / CC:E / Ballroom B

¿Quieres tener más clientes? Aprende a hacer estas preguntas:

- ¿Cuánto dinero desea tener para su retiro?
- ¿Sabe cuánto debe ahorrar para llegar a esa cifra?
- ¿Su proceso de inversión tiene una alta probabilidad de alcanzar su meta?

De hecho, debes hacer estas preguntas a cada persona con quien te reúnas. Las encuestas muestran que más del 85 por ciento de los estadounidenses no tienen idea de cómo responder estas preguntas. En esta sesión, Guy Baker, expresidente de MDRT y miembro durante 46 años, quien lleva 38 años en Top of the Table, te mostrará las respuestas y te ayudará a aprender cómo utilizar la planeación para el retiro como una forma de crear una firma sólida en ingresos para el retiro.

Top of the Table Cantonés Español

CREA UNA MARCA QUE TE DISTINGA

Doug Towill, MBA / CC:W / English Bay Ballroom A

¿Tu marca te permite disfrutar el éxito que mereces? En un mercado que bombardea a los consumidores con una cantidad abrumadora de información, los asesores financieros deben tener una marca clara y poderosa que los distingo de los demás. Acompaña a Doug Towill en esta sesión, en la que presentará y explorará una comprobada estrategia de marca que te ayudará a:

- Desarrollar tus mensajes centrales para posicionarte de forma competitiva.
- Identificar el credo fundamental del negocio que conduce a acciones y procesos.
- Vender con efectividad tu marca a tus clientes y prospectos.

Mercadotecnia Hindi Español

5 - 6 p.m.

CLUB CUARTO DE SIGLO

Sólo para miembros del Quarter Century Club
Pan Pacific / Crystal Pavilion

5:30 - 6:30 p.m.

COCTEL TOP OF THE TABLE

Sólo para miembros de Top of the Table
Pan Pacific / Oceanview Suite 1-4

MIÉRCOLES, JUNIO 15

7 a.m. - 2 p.m.

REGISTRO

CC:E / Sala de Exhibición B

7 a.m. - 6 p.m.

DEVOLUCIÓN DE EQUIPO AUDITIVO DE INTERPRETACIÓN

CC:E / Sala de Exhibición B

9:30 - 10:30 a.m.

CLUB CUARTO DE SIGLO

Sólo para miembros del Quarter Century Club
Pabellón de Cristal / Pan Pacific

9:30 a.m. - 5:30 p.m.

TIENDA MDRT STORE

CC:W / Sala de Exhibición A

9:30 a.m. - 5:30 p.m.

MÓDULO DE LA FUNDACIÓN MDRT

CC:W / Lobby English Bay Ballroom

8:30 - 9:30 a.m.

PRESENTACIONES ANGULARES CORNERSTONE

NUESTRA PROPIA EVOLUCIÓN

Juan Enriquez

Preside: Ross Vanderwolf, CFP / CC:W / Salón 212

Juan Enriquez está reconocido como una de las autoridades líder del mundo en el cambio de los impactos económicos y políticos de las ciencias de la vida. De su labor, a la vanguardia del descubrimiento, Enriquez describirá el extraordinario progreso en las ciencias de la vida que están cambiando la forma en que vivimos y en que negociamos. Esta transformación es tan importante como la de la Internet y que ha tenido inmensas consecuencias para la industria. Los investigadores han descubierto cómo programar una célula, como se programa una computadora u ordenador, dándonos y a nuestros hijos, la capacidad para generar riqueza a una escala sin precedentes, inventar campos totalmente nuevos, hacer cosas de nuevas maneras, y hacer todo eso en la quinta parte de una generación. Al salir de esta plática entenderán por qué la biotecnología va a cambiar la forma en que vivimos, negociamos y trabajamos. Traducción al español.

 Hindi  Español

EL ARTE DE LA VISIÓN

Erik Wahl

Preside: Caroline A. Banks, FPFS / CC:W / Exhibit Hall BC

La mejor ventaja sustentable en los negocios es la capacidad para distinguirse sobre tu competencia. Descubre nuevas maneras de ser más creativo, innovador y rentable a través de esta divertida, y muy práctica sesión. Descubre los beneficios de convertirte en un narrador mejor. Traducción al español.

10 - 11 a.m.

SESIONES ECO

En estas sesiones en idiomas específicos, los miembros de MDRT compartirán su entender de los mensajes clave de varias de las ponencias presentadas el lunes y martes en la Reunión Anual. También discutirá cómo planean utilizar ideas claves para llevar a la práctica de su negocio.

ECO EN ESPAÑOL

Facilitada por: Lorenzo Gallardo / CC:E / Salón 1 / 2 / 3

10 - 11 a.m.

FORO ABIERTO DE COURT OF THE TABLE

Fairmont Waterfront / Sala Waterfront

Este evento es sólo para miembros de Court of the Table y Top of the Table 2016.

Los miembros de Court of the Table tendrán la oportunidad de conectarse y entablar conversaciones sobre los temas que más les interesan, durante esta sesión.

Miembros a nivel Court of the Table facilitarán las discusiones en mesas redondas informales. Los temas incluyen personal, tecnología, estrategias de compensación, cómo desarrollar marca y mercado, gestión de tiempo, prácticas de contratación, planeación de transiciones, honorarios y comisiones, y medios sociales.

Los concurrentes pueden moverse de mesa en mesa, enfocándose en temas de interés para ellos, mientras comparten sus reflexiones, retos y éxitos, con los cuales desarrollar una amena discusión.

Los miembros de Court of the Table ciertamente querrán reservar boletos para su lugar en la mesa en esta nueva Sesión Especial.

En esta sesión no habrá traducción simultánea. 



SESIONES DE ENFOQUE: 10 - 11 A.M.

UN MILAGRO SOCIAL... EL SEGURO DE VIDA (A SOCIAL MIRACLE... LIFE INSURANCE)

Stuart Shee Yew Kuen, BBA / CC:E / Ballroom B

Stuart Shee Yew Kuen, miembro de la MDRT durante 18 años, cree que el seguro de vida es un milagro social. Beneficiario de su propio programa de planeación de riesgo, ha ayudado a muchas familias a mantener su patrimonio en situaciones de catástrofe. Al inicio de su carrera, su trabajo hizo posible que uno de sus amigos eligiera morir en casa con dignidad y no en un hospicio u hospital público. Stuart compartirá con nosotros cuatro habilidades esenciales que pueden ayudar a un asesor financiero a convertir un prospecto en cliente y, eventualmente, un defensor para su negocio.

 Protección  Coreano  Español

SESIONES DE ENFOQUE: 11:30 A.M. - 12:30 P.M.

LA FORMA MÁS SENCILLA DE VENDER SEGUROS DE VIDA (THE EASIEST WAY TO SELL LIFE INSURANCE)

Pedro Camarena / CC:E / Room 1 / 2 / 3

En esta presentación, Pedro Camarena, miembro Top of the Table, comparte cinco pasos que pueden hacer la venta de seguros de vida más sencilla y divertida. Camarena dedica solo un tercio de su tiempo a la venta de seguros, por lo tanto, desarrolló un sistema simple y efectivo para ser un asesor de alto nivel durante sus 20 años en la industria. En esta sesión, Pedro compartirá ideas acerca de cómo identificar oportunidades, superar objeciones, mejorar la comunicación y aplicar estrategias orientadas a resultados que son un éxito garantizado.

Una sesión interpretada también está disponible en este horario en el Centro de Convenciones: WEST - English Bay Ballroom Sala A.

Idioma Español

 Estrategias con los Clientes  Language

ACELERA TU NEGOCIO Y MARKETING CON LINKEDIN (STEP ON THE MARKETING & BUSINESS ACCELERATOR WITH LINKEDIN)

Barbara Rozgonyi / CC:W / English Bay Ballroom A

En la industria de servicios financieros, no hay mejor lugar para pasar el tiempo en línea que LinkedIn.

Aprende a transformar un solitario perfil de LinkedIn en una red superpoderosa que te posicionará a ti y a tu compañía como el líder que tu mercado objetivo busca. Más que un currículum en línea, tu perfil de LinkedIn te conecta con el mercado virtual del mundo corporativo. Con más de 400 millones de miembros, LinkedIn ofrece una plataforma de alto desempeño para tu marca personal que tú activas, diseñas y administras. Puedes hacer que tu negocio crezca al integrar LinkedIn a tus esfuerzos de venta, servicio al cliente o marketing para tener un impacto inmediato y a largo plazo a través de tu negocio y comunidad.

 Mercadotecnia  Español



2 - 5 p.m. (Las puertas abren a las 1:15 p.m.)

SESIÓN PLENARIA

CC:W / Exhibit Hall B / Salón de escucha: CC:W / English Bay Ballroom A

Presiden	Ross Vanderwolf, CFP y Brian D. Heckert, CLU, ChFC
Estrategias de Compromiso con los Clientes	Ed Tate
El Hilo que Jamás Se Rompe	Mark J. Hanna, CLU, ChFC
Siempre Listo	Captain Chesley Sullenberger
Una Jornada que Vale la Pena	Regina Bedoya, CLU, ChFC
Receso	
Falla Inteligente en un Mundo Acelerado	Professor Eddie Obeng
Sudoku Contacto Total	Mick Colliss
5 Segundos... ¡Fuera!	Mel Robbins

8 - 10 p.m. (Las puertas abren a las 8 p.m. El espectáculo preliminar inicia a las 8:30 p.m.)

FIESTA EN EL ESTRADO

CC:W / Sala de Exhibición BC

Disfruta la última noche en Vancouver en la mejor fiesta de la Reunión Anual MDRT 2016. La Fiesta en el Estrado celebra el Clausura de otra gran reunión, con una velada de música y baile con la presentación de los sonidos únicos de Vancouver.

Habrà barra de bebidas y bocadillos a la venta. Ya que MDRT apoya una política responsabilidad al beber, todos los cócteles patrocinados por MDRT incluirán la opción de bebidas sin contenido alcohólico.

Nadie menor de 21 años será admitido. No se servirá alcohol a persona alguna menor de 21 años.

INFORMACIÓN GENERAL

RECINTO PRINCIPAL DE LA REUNIÓN ANUAL

**Centro de Convenciones Vancouver
Convention & Exhibition Centre**
1055 Canada Place
Vancouver, British Columbia, V6C 0C3



HOSPEDAJE OFICIAL

1 The Fairmont Waterfront (Oficinas Generales Conjuntas en el Hotel)

900 Canada Way
Vancouver, British Columbia, V6C 3L5
Teléfono: +1 604.691.1991

2 Pan Pacific Vancouver (Oficinas Generales Conjuntas en el Hotel)

300-999 Canada Place
Vancouver, British Columbia, V6C 3B5
Teléfono: +1 604.662.8111

3 The Fairmont Hotel Vancouver

900 West Georgia Street
Vancouver, British Columbia, V6C 2W6
Teléfono: +1 604.684.3131

4 Four Seasons Hotel Vancouver

791 West Georgia Street
Vancouver, British Columbia, V6C 2T4
Teléfono: +1 604.689.9333

5 Hyatt Regency Vancouver

655 Burrard Street
Vancouver, British Columbia, V6C 2R7
Teléfono: +1 604.683.1234

6 Pinnacle Hotel Vancouver Harbourfront

1133 West Hastings Street
Vancouver, British Columbia, V6E 3T3
Teléfono: +1 604.689.9211

7 Rosewood Hotel Georgia

801 West Georgia Street
Vancouver, British Columbia, V6C 1P7
Teléfono: +1 604.682.5566

8 The Sutton Place Hotel

845 Burrard Street
Vancouver, British Columbia, V6Z 2K6
Teléfono: +1 604.682.5511

9 Vancouver Marriott Downtown

1128 West Hastings Street
Vancouver, British Columbia, V6E 4R5
Teléfono: +1 604.684.1128



ADMISIÓN: GAFETES Y BOLETOS

Gafete: Se requiere que portes tu gafete personal de la reunión para poder entrar a cualquiera de las sesiones y eventos, incluyendo Sesiones Plenarias, Sesiones de Enfoque, Zona ConneXion, la Fiesta en el Estrado y los eventos con boleto pagado. Los concurrentes primerizos se identifican fácilmente por su gafete verde. Por favor, acógelos cálidamente y ofréceles tu apoyo. 🗣️

Boletos: Se requieren boletos para asistir a eventos y sesiones como las sesiones de Court of the Table, Top of the Table, y Sesiones con desayuno y comida. Los miembros que se registraron con anticipación encontrarán sus boletos incluidos con la información del registro. Los boletos no se puede re-expedir, y sin boleto no hay admisión. No habrá boletos disponibles a la venta localmente. Las Sesiones de Enfoque no requieren boleto, pero planea llegar temprano, ya que los primeros en llegar tendrán preferencia. 🗣️

INFORMACIÓN DE VANCOUVER Y RESERVACIONES DE RESTAURANTES

Hay dos módulos de información en el Centro de Convenciones. Uno está ubicado en el edificio WEST Building, y el otro en el edificio EAST Building. Los módulos serán atendidos por Tourism Vancouver y pueden contestar preguntas referentes a la ciudad, recorridos, restaurantes, compras, etc.

DISPOSITIVOS PARA PERSONAS CON AUDIO-DEFICIENCIA

Habrán audífonos para los miembros audio-deficientes que hayan solicitado este servicio en sus formularios de registro entregados con anticipación. Por favor refiérase a la sección de interpretación simultánea para más detalles.

CONTINUING EDUCATION

La Reunión Anual MDRT 2016 no ofrece certificación de créditos CE (de Educación Continua).

GAFETES



El costo de reposición por cada gafete será de \$ 995 USD. Trata a tu gafete como si fuera tu pasaporte. Es un documento valioso que representa la inversión que hiciste para registrarte. En caso de pérdida u olvido de tu gafete, acude al Mostrador de Registro en el recinto, ubicado en el Mostrador de Registro, ubicado en el centro de convenciones: East - Sala de Exhibición B.

ELECTRÓNICOS

Están prohibidas las fotografías y grabaciones de audio y video en TODAS las sesiones, incluyendo las Sesiones Plenarias. Para evitar molestias a los ponentes y otros participantes, favor de asegurarse que cualquier aparato electrónico emisor de sonido esté apagado o en modo silencioso durante las sesiones. Se considera falta de cortesía contestar tu Teléfono durante cualquier sesión. Gracias por respetar esta cortesía.



PRIMERO AUXILIOS / ASISTENCIA PARA EMERGENCIAS

En caso que requieras de asistencia médica de cualquier tipo, comunícate con personal de MDRT, del Centro de Convenciones o del hotel. En el centro de convenciones hay una oficina de Primeros Auxilios, en el edificio WEST Building, Nivel 1, en el Lobby cerca English Bay Ballroom A.

MÓDULO DE ASISTENCIA A PRIMERIZOS

Si esta es tu primera Reunión Anual MDRT, ¡BIENVENIDO! No dejes de visitar el Módulo para Primerizos, ubicado en el área de registro, en el centro de convenciones: East - Sala de Exhibición B. Aprenderás, de primera mano, de compañeros miembros, cómo sacarle el máximo provecho a tu experiencia en la reunión, incluyendo los eventos que no te debes perder! Este módulo abrirá el sábado, de 11 a.m.- 4 p.m., y domingo, de 8 a.m. - 4:30 p.m.

SERVICIO DE FOTOGRAFÍA DE GRUPOS

Si deseas tomarte una fotografía con tu grupo, hay formularios disponibles en la Sala de Prensa de MDRT, ubicada en Salón 107 en el centro de convenciones. También se puede adquirir un formulario de alguno de los fotógrafos oficiales de la Reunión Anual. Deberás llenar el formulario y devolverlo como se señala. Cualquier arreglo especial para las fotografías deberá negociarse entre el interesado y el fotógrafo. MDRT exhorta a los miembros asistentes a que usen fotografías de grupo para su publicidad local. El estrado para fotos grupales está ubicado en el Centro de Convenciones West: El lobby del English Bay Ballroom.

MATERIALES A REPARTIR

Con la iniciativa de seguir siendo ecológicamente responsables, MDRT ofrece los materiales para las reuniones únicamente en línea. Puedes obtener el material electrónicamente en mdrt.org/2016am.

HOTELES Y ALOJAMIENTO

Para preguntas sobre reservaciones de hospedaje acude por favor, al Módulo de Hospedaje Experient, ubicado en Convention Centre: East - Sala de Exhibición B.

Los horarios de operación del Módulo de Hospedaje son:

SÁBADO, JUNIO 11	11 a.m. - 6 p.m.
DOMINGO, JUNIO 12	7 a.m. - 7 p.m.
LUNES, JUNIO 13	7 a.m. - 4 p.m.
MARTES, JUNIO 14	7 a.m. - 4 p.m.
MIÉRCOLES, JUNIO 15	7 a.m. - 2 p.m.

NOTA: Algunas organizaciones externas suelen auspiciar sus propios eventos concurrentemente con la Reunión Anual MDRT. MDRT no es patrocinador de estos eventos. Los eventos listados en el programa son los únicos que están bajo los auspicios de MDRT. MDRT se deslinda de cualquier responsabilidad relativa a otros eventos.

INFORMACIÓN FISCAL Y JURÍDICA IMPORTANTE

Algunas presentaciones contienen referencias en materia fiscal y jurídica. Aunque nos hemos esforzado para asegurar la exactitud de dichas referencias, MDRT no garantiza su exactitud ni se hace responsable por errores u omisiones. Se te exhorta encarecidamente que verifiques con profesionales fiscales y jurídicos MDRT también recomienda consultar las regulaciones locales de seguros y valores y el departamento de normatividad de tu compañía, con relación al uso de nuevos materiales de ventas con tus clientes.

GRABACIONES INSTANTÁNEAS

Para casi todas las ponencias en Sesiones Plenarias habrá grabaciones instantáneas en CD, MP3 y DVD, a la venta en la Tienda MDRT Store. También habrá varios CD de las Sesiones de Enfoque y Sesiones Especiales a la venta para aquellos que deseen acceso inmediato a dichas grabaciones.

OBJETOS PERDIDOS

El módulo de Objetos Perdidos (Lost and Found) está ubicado en el Módulo de Registro en el Mostrador de Registro en el Sitio, en el Centro de Convenciones: East - Sala de Exhibición B.

ÚNETE AL EQUIPO MDRT TWEET TEAM:

#MDRT2016



MDRT ESTÁ TWITEANDO EN VIVO Y QUEREMOS QUE TE UNAS A NOSOTROS. ASEGÚRATE DE SEGUIR A MDRT EN @MDRTWEET Y USA #MDRT2016 CUANDO ENVÍES UN TWIT SOBRE LA REUNIÓN ANUAL.

Si no tienes cuenta Twitter y necesitas ayuda para establecer una, busca a los miembros que portan el listón del equipo "MDRTweet Team". Con gusto te ayudarán y mostrarán como buscar, iniciar y seguir conversaciones.

Con Twitter puedes:

Conectarte con ponentes y hacer preguntas

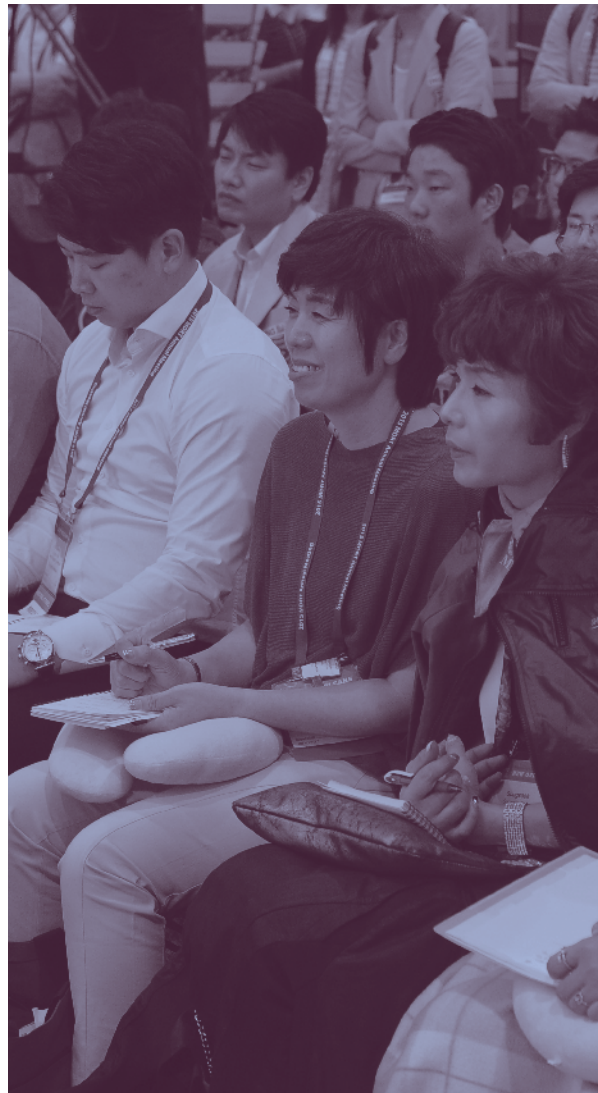
Buscar consejos sobre restaurantes

Conocer sobre twitt-ups y otros eventos especiales.

Conocer a otros miembros que comparten intereses semejantes.

Subir fotografías tomadas con tu Teléfono inteligente.

Buscar #MDRT2016 para ver lo que la gente dice y conocer nuestros eventos especiales y obsequios de cortesía.



MANUSCRITOS

Los manuscritos de las Sesiones de Enfoque son un gran material de consulta y están a la venta en archivos de Adobe Acrobat PDF, en la Tienda MDRT Store. Puedes escoger entre un formato en CD-ROM, que contenga múltiples manuscritos, categorizados por tema, o puedes visitar mdrtstore.org para comparar manuscritos individuales. Los manuscritos no estarán traducidos. (Nota: No habrá a la venta copias impresas de los manuscritos.)

MÓDULO DE LA FUNDACIÓN MDRT

La Fundación MDRT es la organización filantrópica de MDRT. Los miembros pueden solicitar el fondeo de una subvención de la Fundación MDRT para su causa de beneficencia favorita. Los programas de subvenciones globales son fondeados por los generosos donativos de los miembros y socios industriales.

Cada año, la Fundación MDRT se asocia con organizaciones de beneficencia que sirven a los niños y adultos necesitados. Siente la inspiración y el entusiasmo por apoyar a Mercy Ships, una nave hospital que ofrece cirugías extremas de cambio de vida, a los niños y adultos que no tienen acceso a servicios médicos.

Para tu conveniencia, encontrarás una tarjeta personalizada de donativo en tu Paquete de Registro. Basta con marcar la cantidad de tu donativo en el recuadro, y luego pasa por el Módulo de la Fundación MDRT, en el Centro de Convenciones Vancouver, Nave West-English Bay en el Lobby, y acompaña a tus compañeros miembros de MDRT contribuyendo en una reciprocidad global.

mdrtfoundation.org

PROGRAMA DE MENTORÍA MDRT

Participar en un programa de mentoría te abre la oportunidad para que explores tu carrera y liderazgo. Como mentor, no sólo ayudas a un profesional nuevo en la industria, sino también puedes desarrollar aún más tus habilidades y alcanzar un éxito nuevo.

Beneficios:

LAS INVESTIGACIONES DE MDRT DEMUESTRAN QUE LOS MIEMBROS QUE HAN PARTICIPADO EN EL PROGRAMA DE MENTORÍA HAN EXPERIMENTADO UN AUMENTO EN SU PRODUCTIVIDAD DURANTE DICHO PROGRAMA.

RECONOCIMIENTO EN LA REUNIÓN ANUAL MDRT

UN ENTUSIASMO RENOVADO POR EL NEGOCIO

EXPOSICIÓN A NUEVOS PROSPECTOS Y NUEVOS MERCADOS

LA OPORTUNIDAD DE ENCONTRAR A UN SOCIO JUNIOR O POSIBLE SUCESOR

Para más información, comunícate a MDRT al Teléfono +1 (847) 692-6378

OBJETOS PERDIDOS

El módulo de Objetos Perdidos (Lost and Found) está ubicado en el Módulo de Registro en el Mostrador de Registro en el Sitio, en el Centro de Convenciones: East - Sala de Exhibición B.

OPCIONES GASTRONÓMICAS

Disfruta una relajante comida y admira la belleza de Vancouver, en alguna de las 40 opciones gastronómicas casuales y rápidas en un radio de dos cuadras alrededor del Centro de Convenciones. Además de lo que se ofrece en la Zona MDRT ConneXion, en algunos puestos pequeños de refrigerios y nueve restaurantes ubicados bajo techo, en el Centro de Convenciones. El área de alimentos, en el Centro Fairmont Centre, conectado con el hotel Fairmont Waterfront, ofrece hasta catorce opciones y los hoteles cercanos ofrecen sus propias especialidades gastronómicas.

TIENDA MDRT STORE

La Tienda MDRT Store, ubicada en el Centro de Convenciones: Edificio WEST Building - Sala A, cuenta con los mejores recursos educativos de la industria. Estos recursos -casi todos creados por miembros de MDRT- son escalones vitales en tu carrera. Todo lo que se ofrece en la Tienda MDRT Store puede utilizarse para mantener tu posición como miembro de la organización de servicios financieros de mayor prestigio en el mundo. Nuestro inventario incluye productos sobre prospección, ideas de ventas, manejo de objeciones y estrategias de cierre.

Ubicada a unos cuantos pasos de las Sesiones Plenarias, la Tienda MDRT Store te permite adquirir muchos de los mensajes de inspiración que escuches. Conoce a muchos de los ponentes que te motivaron en el Rincón de los Ponentes (Speaker's Corner). Encuentra productos educativos en CD-ROM, DVD, CD e impresos, y una bella colección de artículos emblemáticos y de reconocimientos, incluyendo, artículos para el recuerdo de la Reunión Anual.

Cualquier individuo que retire mercancía de la Tienda MDRT Store, sin antes haberla pagado, será obligado a entregar su gafete de asistencia a la Reunión Anual MDRT 2016 y, por ende, se le negará asistir al resto de la reunión. Dicho individuo y el incidente serán reportados al Comité de Ética de MDRT para las acciones que correspondan, y podría resultar en la revocación de su membresía.

Horario de la Tienda MDRT Store

SÁBADO, JUNIO 11	11 a.m. - 5 p.m.
DOMINGO, JUNIO 12	10 a.m. - 4 p.m.
LUNES, JUNIO 13	11:30 a.m. - 5:30 p.m.
MARTES, JUNIO 14	9:30 a.m. - 5 p.m.
MIÉRCOLES, JUNIO 15	9:30 a.m. - 5:30 p.m.

MÓDULO DE PGA PARA PARTICIPACIÓN EN LA REUNIÓN

Ser voluntario es una de las partes más remunerativas de ser miembro de MDRT. ¡Eleva tu experiencia en la reunión, relaciónate con colegas y haz nuevas amistades al hacerte voluntario para Arreglos Generales del Programa (PGA)! Los voluntarios PGA saludan a los miembros, verifican los gafetes, orientan a los asistentes, y apoyan en otras funciones vitales durante toda la Reunión Anual. La Reunión Anual MDRT no tiene parangón. ¡Intégrate en ella! El Módulo de PGA para integrarte está ubicado cerca del área de registro en el Centro de Convenciones: Edificio East - Sala B

ORIENTACIÓN PARA LOS VOLUNTARIOS PGA

Los voluntarios PGA deben asistir a una sesión de orientación a las 4:30 PM del sábado June 11, en el Centro de Convenciones: Edificio WEST - Sala A

CLUB CUARTO DE SIGLO

Se ha reservado un lugar especial de reunión para los miembros que llevan 25 años o más en MDRT. El Quarter Century Club, se localiza en el Pan Pacific Vancouver, en el Salón Crystal Pavilion. (Acceso sólo con invitación)

RECLUTAMIENTO

Reclutar o intentar reclutar personal o agentes de otra compañía o firmar por alguien más está prohibido durante la reunión o como resultado de la misma. Los individuos o compañía que infrinjan esta prohibición serán discretamente expulsados de la reunión.

HORARIOS DE REGISTRO

Los mostradores de registro están ubicados en el Centro de Convenciones: Edificio East - Sala B y operarán en los siguientes horarios:

SÁBADO, JUNIO 11	11 a.m. - 6 p.m.
DOMINGO, JUNIO 12	7 a.m. - 7 p.m.
LUNES, JUNIO 13	7 a.m. - 4 p.m.
MARTES, JUNIO 14	7 a.m. - 4 p.m.
MIÉRCOLES, JUNIO 15	7 a.m. - 2 p.m.

POLÍTICA DE BEBEDOR RESPONSABLE

Ya que MDRT apoya una política de responsabilidad al beber, todos los cócteles patrocinados por MDRT incluirán la opción de bebidas sin contenido alcohólico. No se servirá alcohol a persona alguna menor de 21 años.

NECESIDADES ESPECIALES DE ASIENTOS/LOCALIDADES

Para la Sesiones Plenarias, habrá una sección de la Sala BC reservada para miembros con necesidades especiales que así lo hayan indicado al registrarse para la reunión.

OBSERVACIÓN: Para fines de seguridad de los concurrentes, cualquier artículo personal que se abandone u olvide en cualquier sesión será confiscado por Seguridad. Además, no se permitirá la entrada con equipaje a ningún salón o sala de sesiones en ningún momento. Agradecemos tu comprensión y cooperación.



ASIENTOS/LOCALIDADES

Las localidades para todas las sesiones, excepto por los asientos reservados en Sesiones Plenarias, se ocuparán conforme vayan llegando el público. Por consideración al resto de los compañeros miembros, por favor, recuerda que está prohibido apartar o reservar asientos. Además, por favor, abstente de dejar cualquier pertenencia personal en los salones o salas de sesiones. Debido a las normas del departamento de bomberos, nadie será admitido a las Sesiones de Enfoque, una vez que el salón esté ocupado a su máxima capacidad. Por favor, sé respetuoso con MDRT y los voluntarios PGA del Grupo Especial de Tráfico en caso de que llegues tarde a una sesión y ya no se te permita entrar.

INTERPRETACIÓN SIMULTÁNEA

El idioma oficial de la Reunión Anual MDRT 2016 es el inglés. MDRT proporcionará interpretación simultánea durante las Sesiones Plenarias y algunas Sesiones de Enfoque, (cuando al menos 50 miembros registrados hayan solicitado la interpretación a un idioma en común). MDRT ofrece interpretación simultánea en un máximo de 12 idiomas. Si se piden más de 12 idiomas, la interpretación simultánea se ofrecerá para los primeros 12 idiomas que cumplan el requisito mínimo de 50 escuchas.

Las solicitudes de interpretación simultánea deben presentarse por anticipado al momento del registro.

Todas las solicitudes de interpretación deberán recibirse a más tardar el 29 de abril, 2016.

MDRT proveerá los audífonos y receptores de interpretación a todos los miembros registrados que cumplan los requisitos arriba expuestos. La disponibilidad de audífonos y receptores no está garantizada para aquellos miembros que no hayan solicitado equipo de interpretación simultánea al registrarse con anticipación, como tampoco para aquellos que se hayan registrado para la Reunión localmente, en la sede de la misma.

Solamente aquellos delegados registrados para la Reunión Anual podrán recibir equipo de interpretación y deberá primero obtener su gafete personal antes de recibir dicho equipo. Los delegados deberán llenar y firmar el formulario y convenir en asumir la plena responsabilidad por el equipo de interpretación por la duración de la Reunión Anual MDRT. Se cobrará al delegado, y deberá pagar 400 USD en caso de pérdida, robo, daños al equipo o si no se devuelve al Mostrador de Equipo de Interpretación, al cierre de la reunión. También habrá audífonos de cortesía para aquellos miembros que soliciten este servicio al registrarse temprano y anticipadamente, y están sujetos a las mismas condiciones que los audífonos de interpretación simultánea.

El servicio de interpretación lo provee Conference Systems Inc, que tendrá mostradores de servicio en operación, en el área de Registro, en el CC:E, Sala B, durante los siguientes horarios:

SÁBADO, JUNIO 11	11 a.m. - 6 p.m.
DOMINGO, JUNIO 12	7 a.m. - 7 p.m.
LUNES, JUNIO 13	7 a.m. - 4 p.m.
MARTES, JUNIO 14	7 a.m. - 4 p.m.
MIÉRCOLES, JUNIO 15	7 a.m. - 6 p.m.

NORMAS DE CONDUCTA EN LA REUNIÓN ANUAL

1. Cónyuges, familiares y amigos de los miembros concurrentes no podrán estar presentes en las áreas designadas para funciones y eventos de MDRT durante la Reunión Anual, salvo cuando se trate de reuniones con familia/cónyuges, o en caso de alguna excepción decidida por votación en el seno del Comité Ejecutivo.
2. Para recibir materiales de la Reunión Anual, todos los miembros e invitados especiales deben registrarse en el Módulo de Registro de la Reunión de MDRT.
3. No se permite prestar tu gafete a otra persona para ser admitida a cualquier función de la Reunión Anual.
4. Está prohibida la promoción de cualesquier bienes o servicios por miembros o no miembros, excepto tratándose de miembros expositores, bajo las disposiciones de un Convenio firmado de Patrocinadores y Expositores, y salvo con el consentimiento expreso y por escrito del Comité Ejecutivo.
5. Los miembros que distribuyan listas de la membresía de MDRT pueden estar poniendo

en riesgo su propia membresía. Igualmente, el Directorio de Miembros de MDRT no debe ser usado o prestado para propósitos comerciales u otros fines, y la reproducción total o parcial del mismo está prohibida sin el permiso expreso y por escrito de The Million Dollar Round Table.

6. Reclutar o intentar reclutar personal o agentes de alguna compañía o firma por alguien de otra compañía o firma más está prohibido durante la reunión o como resultado de la misma.
7. La grabación de audio o video o fotografía fija, incluyendo las Sesiones Plenarias está prohibido.
8. Los miembros que deseen utilizar privilegios de créditos en los hoteles oficiales de MDRT deberán hacer sus arreglos directamente con el hotel. Cuando se otorguen y usen los privilegios de créditos, el pago completo deberá realizarse en un plazo de 60 días a partir del primer mes inmediato a la Reunión Anual.
9. Cualquier individuo que retire mercancía de la Tienda MDRT Store, sin antes haberla pagado, será obligado a entregar su gafete de asistencia a la Reunión Anual y, por ende, se le negará la entrada al resto de la reunión. Dicho individuo y el incidente serán reportados al Comité de Ética de MDRT para las acciones que correspondan, y podría resultar en la revocación de su membresía.

Los miembros deberán aceptar y sujetarse al Código de Ética y aquellas reglas de conducta que el Comité Ejecutivo determine y publique para ser observadas por aquellos que asistan a dicha junta o



CONSENTIMIENTO PARA EL USO DE IMÁGENES FOTOGRAFICAS

El registro y asistencia, o la participación en las reuniones y otras actividades de MDRT constituye un acuerdo por el registrado que permite a MDRT utilizar y distribuir (ahora y en el futuro) la imagen y voz del registrado en fotografías, videocintas, reproducciones electrónicas y grabaciones de audio durante su participación en dichos eventos y actividades.

DESLINDE SOBRE ACTIVIDADES

Al asistir a esta reunión, aceptas que la participación en la reunión y en todas las actividades relacionadas es voluntaria y opcional, y que la participación en cualquiera de estos eventos es bajo tu propio riesgo. Convienes en deslindar a MDRT de cualquier reclamación, costos o gastos derivados de cualquier lesión como resultado de cualquier persona incluida en tu cuota de registro.

reunión. La sujeción a estas reglas será obligatoria para todos los miembros en todas las reuniones, incluyendo funciones formales e informales, durante las reuniones oficiales de MDRT o relativas a éstas.

CÓDIGO DE ÉTICA

Los miembros de The Million Dollar Round Table deberán observar que el cumplimiento total y observación del Código de Ética de MDRT, debe servir para promover las más elevadas normas de calidad de la Membresía. Estas normas serán benéficas para el público y para la profesión de seguros y servicios financieros. Por lo tanto, como miembro, deberás:

1. Siempre poner los mejores intereses de tus clientes por encima de tus propios intereses, directos o indirectos.
2. Mantener las más elevadas normas de competencia profesional y dar la mejor asesoría posible a los clientes, buscando mantener y mejorar el conocimiento, habilidades y competencia profesional.
3. Mantener en estricta confidencialidad, y considerar privilegiada toda la información empresarial y personal de los asuntos de tus clientes.
4. Hacer una revelación total y adecuada de todos los hechos necesarios para permitir a tus clientes tomar decisiones bien informadas.
5. Mantener una conducta personal que se refleje favorablemente en la profesión de servicios financieros y de seguros, así como en MDRT.
6. Asegurarte que cualquier sustitución de un producto asegurador o financiero sea en beneficio del cliente.
7. Apegarte y sujetarte a todas las disposiciones de ley y reglamentos de las jurisdicciones donde opere tu negocio.

DECLARACIÓN ANTIMONOPÓLICA Y DE NORMATIVIDAD JURÍDICA

No habrá discusiones negativas sobre compañías comerciales o productos. No habrá discusiones o actividades con el propósito de cualquier normatividad jurídica que impida el acceso a cualquier persona o personas a cualquier mercado o clientes de bienes y servicios, ni acuerdo o entendimiento alguno que restrinja la compra o uso de cualquier material, equipo, servicios u otros insumos. No deberá haber discusiones o actividades que puedan interpretarse como dilatorias o limitantes de la investigación y desarrollo. Nosotros, por supuesto, esperamos tu consideración y pleno cumplimiento con estos lineamientos, tanto al estar asistiendo a esta reunión como en todo momento en tu negocio.

POLÍTICA ANTI-ACOSO

MDRT tiene como compromiso ofrecer un ambiente positivo para sus empleados, miembros y otros invitados en todas las funciones de MDRT. Ha sido y sigue siendo política de MDRT mantener un ambiente donde todo empleado, miembro e invitado sea tratado con respeto, y que se encuentre libre de toda forma de acoso y hostigamiento, basado o relacionado con el sexo, raza, color, religión, nacionalidad, genealogía, discapacidades físicas o mentales, edad, preferencia sexual, estado civil, estado veterano, militar, información genética o cualquier otra característica protegida por las leyes correspondientes. Esto incluye conductas que generen un entorno hostil, intimidatorio u ofensivo basado en estas características. Acosar a cualquier empleado, miembro o invitado está estrictamente prohibido y no será tolerado. Cualquier individuo que infrinja cualquiera de estos preceptos estará sujeto a las acciones disciplinarias apropiadas, que podrían incluir la expulsión de las instalaciones, despido del empleo o revocación de la membresía.

Fechas de Reuniones Futuras

Reuniones Anuales MDRT

Orlando, Florida
Junio 4-7, 2017

Reuniones Anuales de Top of the Table

Quebec City
Quebec, Canadá
Septiembre 21-24, 2016

MDRT Experience y Conferencia Global

Bangkok, Tailandia
Febrero, 2018



Notas

Notas



Million Dollar Round Table
325 West Touhy Avenue
Park Ridge, IL 60068 USA
Teléfono: +1 847.692.6378
Fax: +1 847.518.8921
Website: www.mdr.org
Email: info@mdrt.org

MDRT®, Million Dollar Round Table®, Top of the Table®, Court of the Table®, MDRT Foundation®, ConneXion Zone®, The Premier Association of Financial Professionals®, and Global Gift Fund® are all registered trademarks of the Million Dollar Round Table®.